



## بررسی وضعیت بازاریابی انار در شهرستان طارم

بهنام میرزائی<sup>\*</sup>، علی شمس<sup>۱</sup>، علی فرهادی<sup>۲</sup> و حلیمه رزمی<sup>۳</sup>

- ۱- دانشجوی کارشناسی ارشد ترویج و آموزش کشاورزی، دانشگاه زنجان (b.h.mirzaei1994@gmail.com)
- ۲- دانشیار گروه ترویج، ارتباطات و توسعه روسایی، دانشگاه زنجان، زنجان، ایران
- ۳- کارشناس برنامه ریزی کشاورزی، مدیریت برنامه و بودجه، سازمان جهاد کشاورزی استان زنجان
- ۴- دانشجوی دکتری ترویج و آموزش کشاورزی، دانشگاه زنجان

### چکیده

با توجه به اهمیت تولید محصول انار در شهرستان طارم، این پژوهش به بررسی وضعیت بازاریابی انار در شهرستان طارم پرداخته است. بدین منظور حاشیه های مختلف بازاریابی و سهم عوامل بازاریابی از قیمت نهایی محصول برای انار درجه یک، انار درجه دو، انار درجه سه، رب انار ملس و رب انار ترش محاسبه شد. داده های مطالعه از طریق مصاحبه و تکمیل ۱۶۰ پرسشنامه در سطح تولیدکننده به روش نمونه گیری مرحله ای تصادفی در شهرستان طارم و تکمیل ۱۰ پرسشنامه، به ترتیب در سطوح عمده فروش و خرد فروش به روش نمونه گیری تصادفی ساده ۱۲ در شهرستان های طارم و زنجان گردآوری شده است. نتایج تحقیق نشان داد که حاشیه کل برای انار درجه یک، درجه دو، درجه سه، رب انار ملس و رب انار ترش به ترتیب ۲۸۵۱، ۳۶۱۱، ۲۰۰۰، ۱۳۴۰۰ و ۱۲۹۵۰ تومان بود که نشان دهنده حاشیه زیاد بازاریابی این محصولات بود. همچنین، سهم تولیدکننده از قیمت نهایی محصول برای انار درجه یک، درجه دو، درجه سه، رب انار ملس و رب انار ترش به ترتیب ۵۰، ۴۵، ۳۸ و ۷۰ درصد به دست آمد.

**واژه های کلیدی:** حاشیه بازاریابی، سهم عوامل بازاریابی، انار، رب انار، شهرستان طارم